



LPガス事業者向け営業支援ツール

Senevo

顧客接点創出

対応品質の向上

安心サポート

※ 戦略箱は2025年10月よりSenevoに変わります

こんなお悩み解決します

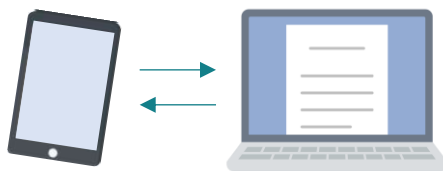
- ✓ お客様(需要家/不動産オーナー等)の重要な情報を蓄積・共有できていない
- ✓ 開栓/閉栓業務の受付・予定・依頼・対応記録を一元管理できていない
- ✓ 需要家へ機器提案・クロスセル・アップセルができていない

情報の一元管理で 手間削減



これまでバラバラに管理されていたお客様情報や保安情報、消費機器情報、他社ガスの利用者情報など**様々な情報を集約**できます。

外出先から 簡単共有・通知

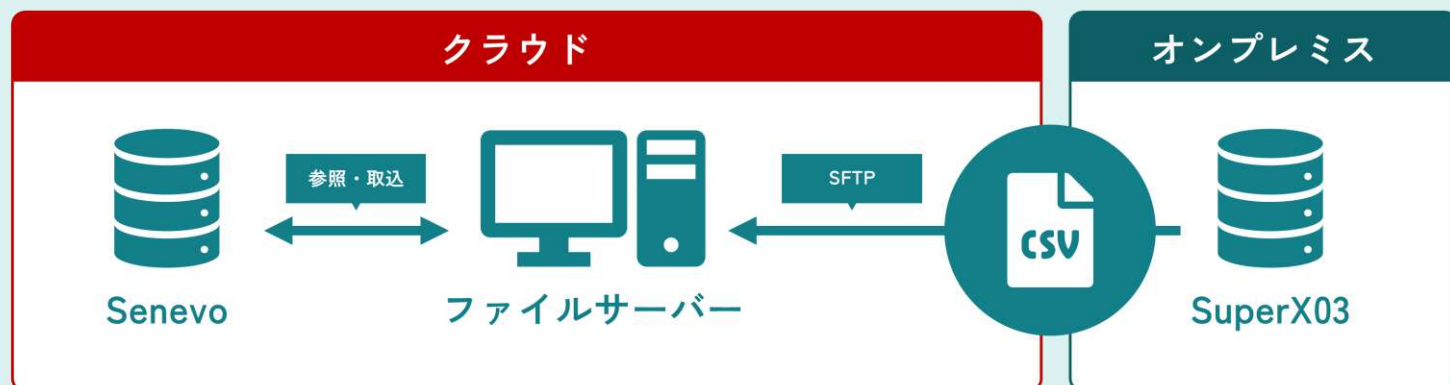
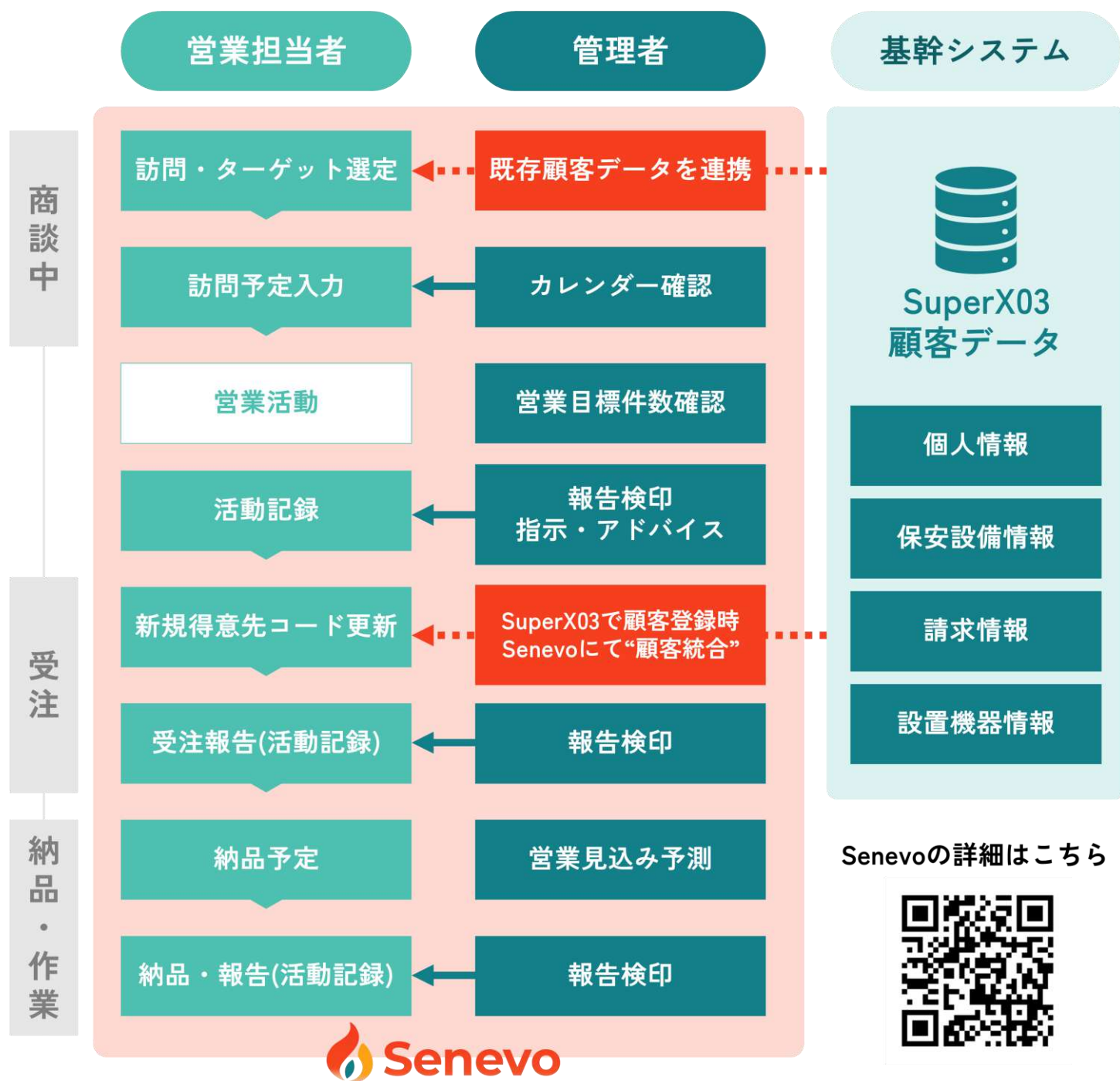


タブレットやスマホから**情報を確認・記録・共有**できます。受付担当者が受けた修理依頼を外出先の担当者にメール通知することも可能です。

地図を活用した ターゲット先抽出



機器購入から半年経つ顧客や年間使用量が〇〇m以上の顧客のみを抽出するなど様々な条件で抽出、**地図上で表示可能**。効率的な提案活動を実現します。



オンプレとクラウドの連携が可能、外出先から情報を簡単に共有・確認！

LPガス総合管理システム連携で出来るようになること

LPガス総合管理システム(基幹システム)と連携することで、これまでシステム内に眠っていた情報をご活用いただけます

LPガス総合管理システム

- 検針売上情報
- 保安点検情報
- 機器販売情報
- 容器配送情報



スマホ・タブレットに集約



- 営業支援
- 閉栓・開栓対応
- 修理受付・指示
- データ簡易分析
- 各種アラート

受付業務の情報共有

顧客情報の一元管理により顧客の入退去に伴う閉栓や開栓といった受付業務の対応依頼や履歴の確認が容易になります。閉栓/開栓情報を簡単に確認できるので、料金の未払い等に迅速に対応します。



買替提案のアラーム

連携された消費機器情報に買替提案のアラームを設定できます。「販売後6か月のフォロー」や「設置してから10年以上経過した消費機器」など自動でアラートされます。更新時期を逃さない提案活動が可能です。



GPSを使った営業活動

顧客情報と緯度経度の情報を紐づけて管理できるため、外出先の空き時間に現在地付近にいる顧客を検索、時間を有効活用します。また他ガスを利用している顧客だけを地図上に表示させるなどターゲットリストのマップを作成できます。



連携実績

SuperX⁰³ **プロパネット** etc

標準機能でCSV連携機能を搭載しており
お使いのシステムと柔軟に連携可能です



豊富な経験と実績で導入をサポート

株式会社インフォファーム

〒501-6123

岐阜県岐阜市柳津町流通センター1丁目8-4

E-mail

senryaku_marketing@infofarm.co.jp

URL

<https://infofarm-products.jp/senryaku/>

Senevo

検索

※ 戦略箱は2025年10月よりSenevoに変わります

058-279-5732



『戦略箱ADVANCED』から名称が変更になります

LPガス事業者向け 営業支援ツール



- ✓ 顧客接点創出
- ✓ 対応品質の向上
- ✓ 安心サポート

 InfoFarm